

株主アンケートでいただいた当社へのご意見、ご要望  
(固有の社名など記載されているものは省略させていただきます。)

<当社への激励・お叱り>

- 益々の開発を期待しています。 歯科への通院中です。インプラント、株式優待があればいいなあ〜！！
- 益々の成長を願っております。／創立 100 周年に向けてがんばってください。／2022 年 3 月期の売上、利益目標に向けて応援しています。応援しています。／いつまでも、素晴らしい会社であり続けてください。／大切な歯に関する素晴らしいお仕事です。ますますの発展を祈念いたします。(同種のコメント:他31件)
- 株価の上昇を期待しています。
- 今後も歯科医療に益々貢献されることを願っています。／これから高齢化社会になり、歯の大切さがより認識されるようになると思います。がんばって下さい。
- これからも応援していきます。優待品を使ってファンになりました。
- 50 歳を過ぎて、歯の大切さを痛感しております。ハミガキ剤ありがとうございます。
- 株主優待をいつも楽しみにしています！歯のケアを定期的に歯科でやっていますので優待はとても助かります！！
- マスクがとてもよいです。
- 優待いつも楽しみにしています。今後も業績拡大に頑張ってください。
- 御社の歯みがき剤(株主優待で頂いたもの)を使用した結果、歯が白く、歯垢もつかず大変感謝しています。／株主優待に感謝。
- よい製品で安心して使えます。
- 株主優待のご案内の歯磨の効果・効能一覧表がみやすくてよかったです。
- まずは各商品を使わせてもらって考えます。
- 株主優待の優待価格販売は非常に助かります。
- 優待品、ありがたく使わせてもらっています！
- 良い歯みがきが手に入り、嬉しい。
- ハミガキ、マスク重宝して居ります、薬用ハミガキは歯の痛い時に助かっています、ミガクと治ります。
- 優待楽しみです。
- 貴社でいただいたハミガキ粉は歯科医で好評でした。
- 優待がたのしみです。なくなると次がとどくので嬉しいです。
- いつも貴重なお品をいただきありがとうございます。
- 株主優待ありがとうございます。貴社の株を保有してから“歯”のことを考えるようになりました。
- 株主優待でいただいた薬用歯磨メルサーージュは、たいへんすぐれた商品で満足しています。
- 株主優待を楽しみにしています。ハミガキ粉のいいものが見つからなかったので／優待で頂いた物がとても気に入りました。／いつも素敵な優待を送ってくださいありがとうございます。／優待ありがとうございます。
- 歯みがきが好きなので、毎年楽しみにしています。いい品なので、もっと PR してみても…
- 貴社の歯磨は長期に使っています。これからも使っていきます。
- 地味であるが優良企業歯科医院でリベース（義歯用）を愛用しています。きっかけはダイヤモ

株主アンケートでいただいた当社へのご意見、ご要望  
(固有の社名など記載されているものは省略させていただきます。)

ンドポイント・リベース材からです。

- 感染に関することで初めて株を購入しました。受けてデンタル関連事業を知りました。口腔ケアの大切さを感じているところに情報をいただきありがとうございます。
- 今歯医者に行っています。歯は大切だという事がわかり良かった。
- 歯科の業界で圧倒的な存在感を示すようになって行って欲しいです。
- 歯科関連に興味を持ちました。
- ”地味な社風からの脱却”を...
- 歯の健康の為に頑張って下さい。
- 高齢社会で、ますます貴社の製品を必要とされる事でしょう!!期待しています。
- 中計達成願っています。
- IR説明会でサンプルを頂き歯磨が良いので申込をします。
- インプラントの凄さを少し教へて頂きました。
- インプラントは大丈夫なのかとってしまう(事故的なんものが多いと聞くので)。
- インプラントの説明でよく理解できた。
- 8020に役立てる歯の健康促進に期待します。
- 現在の情報で充分です。成長性に期待します。
- 長期保有していきたいと思います。
- 歯の寿命は磨き次第。歯の大切さを知る81歳。
- 松風定二元社長のお別れ会はないのですか。最後の創業家の社長なのに、余りにも冷たいのではないですか。
- 御社の経営方針に賛同。推進強(深)化されたし、心から応援したい。
- 歯科健診のおすすめ、とても良い気づきとなりました。
- 「目指せ500億」はわかったが次の一手が何かわからなかった。
- 娘が歯科医院に勤務しているので御社に興味を持ちました。安定した事業推薦を希望致します。
- 株主の為に経営努力して下さい。
- 海外展開の推進に期待しています。
- いきつけの歯科医の掲示板でSHOFUのポスターをみかけ、センスいいなと思いました
- 低迷株価。
- 高齢化社会チャンス到来です。
- 通っている歯科医院が当社のものを使っていたら、うれしいので、頑張って売って下さい!

<製品・研究開発について>

- MRIを撮る時にインプラントの項目があります。MRIが撮れるインプラントはあるのでしょうか。
- 入れ歯安定剤の推進。
- 将来には、iPS細胞の活用で、抜けた歯が自然に生えてくるといいと思う。費用もかかるでしょうネ...
- 新製品の開発。
- 3Dプリンタを利用されているのか、今後活用されるのか知りたいなと思いました。

株主アンケートでいただいた当社へのご意見、ご要望  
(固有の社名など記載されているものは省略させていただきます。)

- 目に見えて劇的に白くなるハミガキ剤。
- 日本でのネイルは難しい、よいマニキュア研究のこと（日本製）
- 歯みがきは人間以外の動物にも大事で犬・猫用の歯みがきの開発を望みます。
- 歯みがきこがもう少し泡立ちを良くしてほしい。
- 口の中なので、安全な物で保険適用でない材料で治療するともものすごく高額になります。もって安全はもちろんですが安くできないかなあ。

<会社及び事業の概要について>

- セグメントを拡大してマーケットの変化に対応する能力を拡大すべきでは？
- もっと歯の健康の大切さをアピールしてビジネスをしてみてもどうかと思いました。
- ネイルの女性が多いと思いますので売上 up を期待。
- インプラント事業は、慎重に！！
- 商品の販売店は？近くにあると良い、はがきで申込むだけですか。

<業績・財務体質等について>

- ROE の改善。
- 安定成長。
- 海外の売上向上。
- 業績向上に尽力して下さい。
- より一層の財務体質強化を期待します。
- 営業利益率の向上、かなり期待しています。
- 業績向上に努めてください。応援しています。

<今後の取り組みについて>

- 株主への優待程度の一般市場向製品の販売拡充をすべきではないか？
- 国内、海外とバランスよく成長継続させていただきたい。
- 堅実経営、研究部門の充実。
- 女性の力を信じてネイル商品の発展に。
- 医療関係なので特に慎重にやってほしい。
- 良い歯科医の紹介、歯科医の治療費がバラバラで...
- 安全安心(品質管理)を最優先にしてください。某企業のずさんな品質管理を手本にしないで。製品に塗装の臭い、人体に有害、刺激臭がついたまま販売していた。→のどの痛み→病院へ→裁判へ
- 堅実経営を続けて下さい。／今後も、堅実な経営を期待します。／着実な成長をお願いします。／(同種のコメント:他4件)
- 長期的成長に期待します。／長期ビジョン達成に向け堅実に頑張ってください。
- お客様目線で考え、行動してください。
- 企業ブランドの向上に努めてください。／企業価値の向上。
- 社員を大切に。

株主アンケートでいただいた当社へのご意見、ご要望  
(固有の社名など記載されているものは省略させていただきます。)

- 2015 年は独立人工歯メーカーを買収されました。今後、事業拡大に向けてのメーカーの買収はありますか。
- 今後の歯科の方向は、M&A も含めて。
- もう少しエコに力を入れてほしい。
- 通販に力を入れてはどうか。
- 店舗販売も希望。
- 近隣住民、町内への友好、サービスを！
- 御社の社会貢献活動(CSR 等)の一環として「企業版ふるさと納税」を実施してほしいです。
- もっと積極的に、外国へ。
- 口腔内の汚れ・臭いに気づいていない方が多いので啓発活動をして欲しい。

<株主総会について>

- 株主平等の原則からか、株主総会の土産配布及び飲食付き株主総会は行わないよう強く求めます。
- 株主総会、東京でも参加できるといいかな！／東京、埼玉でも総会をして下さい！
- 一度は、株主総会に行ってみたい。
- 株主総会になかなか出席できませんがいつかはいきたいと思っています。
- 遠方のため、株主総会に出席不可のため、電子メール等でのトピックス等も知らせて欲しい。
- 総会参加したいがベッド生活のため不可。
- 6月初旬又は7月初旬以降、他企業と重ならない総会日の設定をお願いします。
- 株主総会の会場を京都市内のホテル等にできませんか？

<株式について>

- 株式分割希望。(同種のコメント:他1件)
- 株価が全く動きません、出来高が少ないですね、証券会社の勧めで 3000 株買いました、売上・利益を伸ばす以外株価が動きませんね、何かきっかけがないと上昇しないのでしょうか。
- 株価を高める企業努力を望みます。
- 配当率低い。
- 自社株買い等で株価 UP を。
- 資産株と思っているので買い増しをし、又分割して増配を願う。

<株主還元について>

- 優待を充実して欲しい。長期取得優遇制度。株取得者にさらなる格安製品販売。
- 優待販売ですが種類ふやせませんか？
- 配当 UP に期待。優待商品には満足している。
- 優待品は選択できるようにしてほしい、歯みがき粉は別の製品でないとダメなので自分では使えないので。
- 優待のマスクが貯まってきている状態なので他のものを選択できるようになると嬉しいです。／マスクはいらない。歯みがき粉嬉しい。／毎年のデンタルマスクはいらない。(同種のコメント)

株主アンケートでいただいた当社へのご意見、ご要望  
(固有の社名など記載されているものは省略させていただきます。)

ト:他1件)

- 保有年数に応じて優待品を増やしてほしいです。／私は貴社の株式を長期保有しています。しかしその恩恵を得られていません。長期保有の株主には優待を差別化して下さい。／長期保有へのインセンティブを高めるため、長期保有者への株主優待を割り増ししてほしい。／(同種のコメント:他13件)
- 優待は最近 6 ヶ月～1 年保有を条件にしてほしい。／株主優待を 1 年以上保有にして欲しい。株価が下がりにくくなる。
- 配当金は税金がかかるのでクオカードにしてほしいです。
- 安定配当をして年 20 円は実施してほしい。
- 貴社年間カレンダー配布希望、知名度向上につき！
- 優待がなくなったら売却。
- 株式無償増資、増配、優待の増額。
- 割引優待をインターネットで申込みできるようにしてほしい。クレカ決済を導入してほしい。
- 株式優待品の内容を時々かえていただきたい。
- 9 月優待内容の変更をして欲しい(3 月と同じが良い)。／9 月末にも自社製品の優待があると楽しみ。／年 2 回の優待を実施してほしいです。／(同種のコメント:他1件)
- 株価、配当を上げて下さい。
- 株主優待で歯科検診等あれば受けてみたい。
- 優待販売品に子供、女性用の小さめのマスクがあればと思います。
- 違う種類の歯磨粉を優待品にしてみてください。
- 株主優待で購入できる数量と機会を増やしてほしい。
- 優待+配当の魅力をアップして株価を上げてほしい。
- 今後さらに株主優待品を充実していただければありがたいと思います。／特色ある株主優待なので、是非今後も充実を図って頂きたい。／優待商品をもっと増やして欲しい、ずっと待ち続けたいのでお願いします。／優待の歯磨の本数を増やして欲しい。(同種のコメント:他8件)
- 優待を毎年同じものではなく、変えてほしい。ジェル歯みがきは泡立たず磨いた感じがしない。
- 株主への還元をさらに検討していただきたい。
- 株主優待選べたら良いなと思います。
- 入れ歯時代です 洗浄関連の優待を。
- 今後の増配を期待します。／配当性向を上げて下さい (少なくとも 50%↑に)。／財務状態がいいので増配をすすめてはどうでしょうか(連続増配)。／配当利回り 3%目指して下さい。(同種のコメント:他5件)
- 毎回株主優待送ってください。年に一度楽しみにしています。売るつもりはありません。／株主優待の継続。／株主優待を毎年楽しみにしています。継続をよろしく。／今後も株主優待の継続をお願いいたします。(同種のコメント:他4件)

<株主向け懇親会、見学会>

- 工場見学を希望。(同種のコメント:他1件)
- 会社訪問してみたい。

株主アンケートでいただいた当社へのご意見、ご要望  
(固有の社名など記載されているものは省略させていただきます。)

<PR・IR活動について>

- 桐谷さんの雑誌で。もっと有名な会社になってほしい。
- 同業他社との比較説明。
- 日経新聞の京都特集の時に松風の広告が出ているので今後も、関東エリアでの知名度を上げるために、たまには新聞広告を掲載してほしい。
- 新規事業や成長戦略を知りたいです。
- メディアによる情報が少ない。
- IR が弱いように思います。HP をもっと活用下さい。
- 製品 PR。
- [東京で会社説明会を開催して欲しい。](#) (同種のコメント:他4件)
- PR 不足と思う、一般の人はほとんど貴社のこと、名前も知らない！
- 企業 IR (口腔ケア等含む) より多く。

<報告書について>

- 高齢者の多い現在、報告書の裏表紙のような啓発記事を新聞等に載せれば良いと思います。

<その他>

- アンケートでの粗品プレゼント、品質を実感したい。／アンケート回答に抽選でいいから何か欲しい。(同種のコメント:他3件)
- 愛読書、” 歯から始まる怖い病気” 波多野尚樹著 (祥伝社新書)。

(参考)

■当社株式を購入したきっかけのうち、「その他」を選択された方のコメント

- IR フェアに参加して
- 財務健全性
- 三井関連
- 伏見区で近いから総会に出席してみたかった
- 歯のケア
- 同じ京都頑張っ！
- レジン欲しくて
- 地元だから(同種のコメント:他5件)
- 歯科業界だから
- (歯)なくてはならない物だから
- 歯科で働いている為
- 昔母が勤めていた(1960 年ごろ)
- 歯が悪いから(同種のコメント:他2件)
- 仕事関係

株主アンケートでいただいた当社へのご意見、ご要望  
(固有の社名など記載されているものは省略させていただきます。)

- 地域貢献
- 協力会社なので
- 相続で引きつぐ(同種のコメント:他5件)
- 社員持株
- 商品が良い
- 知人の紹介／姉のすすめ(同種のコメント:他1件)
- 京都企業(同種のコメント:他4件)
- 本社が関西だから(同種のコメント:他3件)
- 信用
- なんだか清潔のイメージ
- 株価がその時安かった

■今後の保有意向として、売却した人の理由のうち「その他」を選択された方のコメント(売却を検討している人も含む)

- 他社へ投資、優待狙い
- 資金が必要になった
- レジン入手できない
- 様子見
- 一次的
- 円高、割高
- NISA で購入しているので
- キャピタルゲイン
- 市場の影響
- 証券口座の現金補充の為
- 自己都合
- 総合判断で
- 権利月経過の為
- 可能な限り長期保有
- 商品を使ってみて考える