

2004年3月期 決算説明会

2004年7月9日





本日のご説明内容

- ⇒ 2004年3月期 連結業績の概要
- ⇒ 2005年3月期 連結業績見通し
- ⇒ 今後の事業環境及び中長期戦略

取締役社長 太田 勝也 常務取締役 梶 浩行 常務取締役 白波瀬 文雄



⇒ 2004年3月期連結業績の概要

⇒ 2005年3月期連結業績見通し

⇒ 今後の事業環境及び中長期戦略



決算概要

P/L

- □ 新製品は順調に発売<当期発売品売上高:410百万円>
- □ 医療費3割負担、為替変動、SARSによる活動抑制の影響 などから国内、海外ともに減収
- □ 売上高は14,141百万円(1.2%減収)
- □ 売上高の減少、社会保険制度改定による負担増加などから 営業利益は1,144百万円(3.4%減益)

B/S

- □ 株価の変動により有価証券評価差額金は増加
- □ 借入金返済の推進<当期 542百万円>
- □ 株主資本比率は、資産増加、負債減少により上昇

C/F

□ 退職給付信託の設定、売上債権・棚卸資産の増加により、 営業キャッシュフローは減少



当期業績の概要

単位:百万円、%

	2003/3期	2004/3期	前期対比	
	金額 (対売上率)	金額 (対売上率)	金額 (率)	
売 上 高	14,314 (100.0)	14,141 (100.0)	173 (1.2)	
(国内売上高)	11,245 (78.6)	11,119 (78.6)	125 (1.1)	
(海外売上高)	3,069 (21.4)	3,021 (21.4)	47 (1.6)	
営 業 利 益	1,183 (8.3)	1,144 (8.1)	39 (3.4)	
経常利益	985 (6.9)	1,044 (7.4)	59 (6.0)	
当期純利益	331 (2.3)	632 (4.5)	301 (90.9)	
1株当たり当期純利益	30.91円	56.34円		
株主資本利益率	2.04%	3.81%		



製品分類別売上高

金額単位:百万円 ()内は構成比率、増減率、単位%

	2003/3期	2004/3期	前期対比	
人 工 歯 類	2,931 (20.5)	2,808 (19.9)	122 (4.2)	
研 削 材 類	3,597 (25.1)	3,507 (24.8)	89 (2.5)	
金 属 類	601 (4.2)	498 (3.5)	102 (17.0)	
化 工 品 類	2,541 (17.8)	2,656 (18.8)	115 (4.5)	
セメント類他	1,345 (9.4)	1,354 (9.6)	9 (0.7)	
機械器具類その他	3,297 (23.0)	3,314 (23.4)	16 (0.5)	
合 計	14,314 (100.0)	14,141 (100.0)	173 (1.2)	



⇒ 2004年3月期 連結業績の概要

金額単位:百万円

国内売上高

□既存品(-)

- 医療費3割負担の影響から歯科医療費は 前年比マイナス傾向が継続
- 需要の減退により、人工歯類、研削材類 を中心に減収

□新製品は順調に発売(+)

当期発売新製品386百万円

- 常温重合レジン「プロビナイス」 169百万円
- 前臼歯対応歯冠用硬質レジン 「セラマージュ」67百万円(2ヵ月)



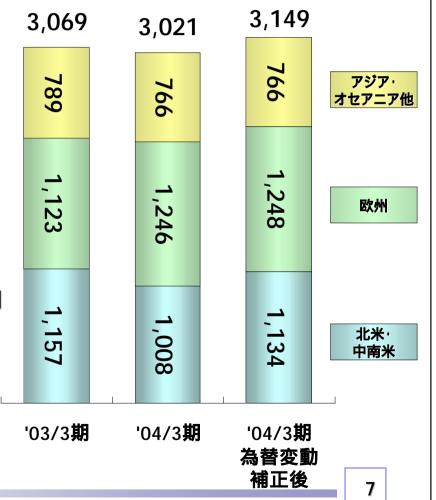
「新製品」は、最近3年間の発売品であります。

金額単位:百万円、()内は構成比率



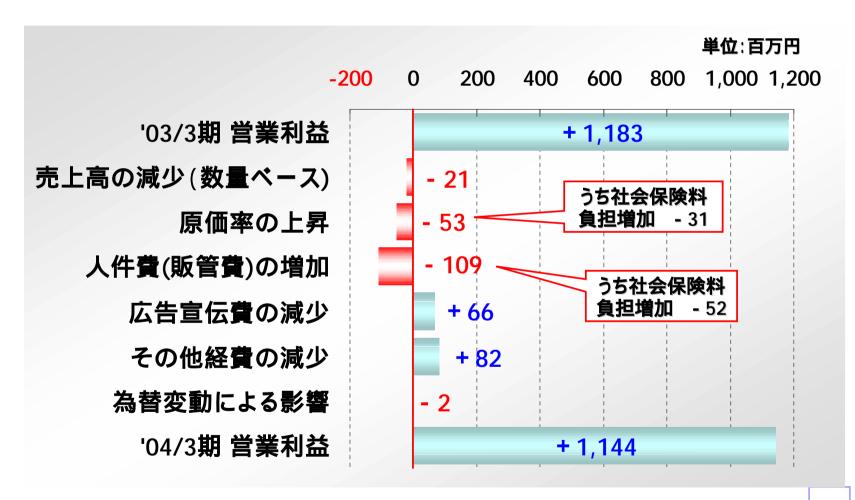
海外売上高

- □北米·中南米
 - 研削材順調
 - 陶材、変色歯漂白剤「ハイライト」伸び悩み
- □欧州
 - ■「ベラシア」により人工歯分野で初の欧州 展開 出足は順調
 - 歯冠用硬質レンジ「ソリデックス」好調
- □アジア・オセアニア
 - SARSによる営業活動抑制 人工歯を中心に北アジア地域が不振
 - 中国向け、順調に拡大 '03/3期 129百万円 '04/3期 135百万円
- □為替レート
 - 米ドル 105.69円(前期 120.20円)
 - ユーロ 128.88円(前期 129.83円)
- □海外売上高比率
 - 21.4%(前期 21.4%) (為替変動補正後 22.1%)





営業利益の変動要因

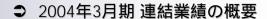




財政状態~貸借対照表主要科目

金額単位:百万円

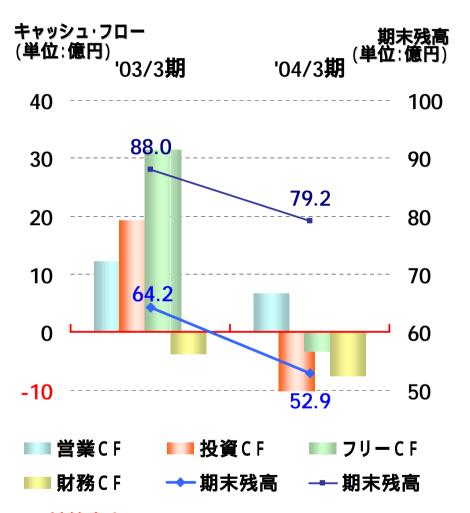
	'03/3期	'04/3期	対比	主な変動要因・特記事項
現金預金	6,882	5,743	1,139	借入金返済、退職給付信託
受取手形·売掛金	2,836	2,898	61	
棚卸資産	2,900	2,976	76	
投資有価証券	2,809	4,606	1,796	株式・債券取得、有価証券評価による
その他	6,263	5,917	346	
資 産	21,692	22,141	448	
長期·短期借入金	1,607	1,075	532	借入金返済
退職引当金	1,226	1,156	69	給付費用 636百万円、拠出 794百万円
その他	2,673	2,872	198	
負 債	5,507	5,104	403	
株主資本	16,185	17,037	852	有価証券評価差額増加 545百万円
負債·資本合計	21,692	22,141	448	
株主資本比率	74.6%	77.0%		負債減少・有価証券評価差額の増加
1株当たり株主資本	1,530円	1,609円		



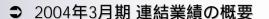


キャッシュ・フロー

- □当期の主な資金使途
 - 営業CF 退職給付信託 300百万円
 - 投資CF 株式·債券購入 998百万円
 - 財務CF 借入金返済 542百万円 配当金 211百万円
- □3ヵ月超の預金·債券含む 資金残高(グラフ期末残高)
 - 2003/3期 88.0億円
 - 2004/3期 79.2億円



*「期末残高」は、連結キャッシュ・フロー計算書上 の「現金及び現金同等物」残高であります。





退職給付

□退職給付費用

- '03/3期 635百万円
- '04/3期 636百万円
- □拠出額(年金掛金·実際給付)
 - '03/3期 484百万円
 - '04/3期 707百万円
- □年金資産と引当金によるカバー率
 - '03/3期 67.9%
 - '04/3期 82.0%

□主要基礎率

- 割引率 2.5%
- 会計基準変更時差異処理年数 7年(2001/3期~2007/3期)
- 数理計算上の差異処理年数 10年





⇒ 2004年3月期連結業績の概要

⇒ 2005年3月期連結業績見通し

⇒ 今後の事業環境及び中長期戦略

12



次期の概要

SHOFU INC.

医療費3割負担の影響は継続 P/L □ 弾力的・効率的な販売政策により既存品を維持し、新製品を 上乗せし、売上拡大を目指す。 □ 売上高は14,443百万円(2.1%増収) □ 売上高の増加はあるものの、研究開発費、営業活動費の増 加などから、営業利益は1,125百万円(1.6%減益) □ 中国工場立ち上げに向けた投資 B/S □ 顧客(商品ユーザー)向けの研修センター建設 □ 年金制度一部変更により拠出額増加 □ 退職給付信託設定(前期拠出)の影響、棚卸資産の減少に C/F より、営業キャッシュ・フローは増加 □ 年金拠出増加により投資キャッシュ・フローのマイナス拡大 □ 債券運用を含む期末資金残高 約67億円 13



次期業績見通しの概要

単位:百万円、%

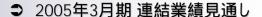
	2004/3期	2005/3期予想	前期対比	
	金額 (対売上率)	金額 (対売上率)	金額 (率)	
売 上 高	14,141 (100.0)	14,443 (100.0)	302 (2.1)	
(国内売上高)	11,119 (78.6)	11,382 (78.8)	263 (2.4)	
(海外売上高)	3,021 (21.4)	3,060 (21.2)	38 (1.3)	
営 業 利 益	1,144 (8.1)	1,125 (7.8)	18 (1.6)	
経常利益	1,044 (7.4)	1,047 (7.3)	2 (0.3)	
当期純利益	632 (4.5)	642 (4.4)	9 (1.5)	
1株当たり当期純利益	56.34円	40.53円		
株主資本利益率	3.81%	3.73%		



製品分類別売上高

金額単位:百万円 ()内は構成比率、増減率、単位%

				2004/3期		2005/3期予想		前期対比	
人	I	歯	類	2,808	(19.9)	2,752	(19.1)	56	(2.0)
研	削	材	類	3,507	(24.8)	3,554	(24.6)	46	(1.3)
金	厚		類	498	(3.5)	527	(3.6)	28	(5.6)
化	エ	品	類	2,656	(18.8)	2,841	(19.7)	184	(7.0)
セ	メン	卜類	他	1,354	(9.6)	1,280	(8.9)	74	(5.5)
機柄	战器具	類その)他	3,314	(23.4)	3,487	(24.1)	173	(5.2)
合			計	14,141	(100.0)	14,443	(100.0)	302	(2.1)





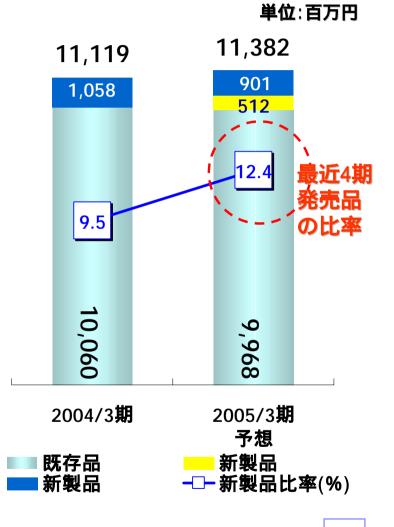
国内売上高

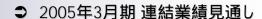
□環境認識及び基本方針

- 医療費3割負担の影響は継続 を想定
- ■「既存品」は、弾力的・効率的な販売政策 により現状を維持、これに「新製品」を上乗せ

□主要新製品

- 常温重合レジン「プロビナイス」<178百万円>
- 前臼歯対応歯冠用硬質レジン「セラマージュ」<215百万円>
- 歯科用自動鋳造機「アルゴンキャスターAE」 <78百万円><2004.5発売>
- *「新製品」は、最近3年間の発売品であります。
- *グラフの新製品 は、'05/3期では新製品として 扱わない'02/3期発売品の売上高であります。





金額単位:百万円

17



海外売上高

□概要

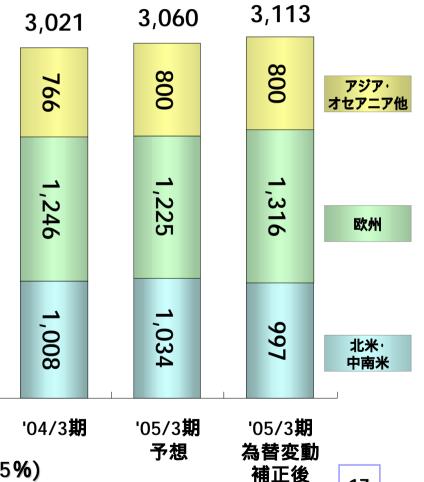
- 各地域とも堅調な推移を予想 (現地通貨ペース)
- 国内発売品を同時展開
 - ・オールセラミックス対応陶材 「ヴィンテージAL」
 - ・前臼歯対応歯冠用硬質レジン 「セラマージュ」など
- 為替設定条件の影響から金額ペース微増

□為替レート

- 米ドル 110円 前期 105.69円 (影響+36百万円)
- ユーロ 120円 前期 128.88円 (影響 - 90百万円)

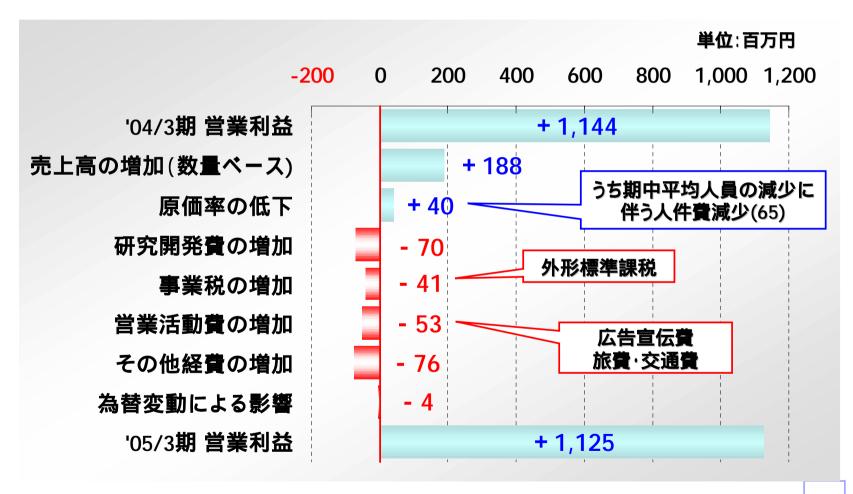
□海外売上高比率

■ 21.2%(前期 21.4%)(為替変動補正後 21.5%) SHOFU INC.





営業利益の変動要因





財政状態~貸借対照表主要科目

金額単位:百万円

	'04/3期	'05/3期	対比	主な変動要因・特記事項
現金預金	5,743	4,862	881	中国投資、年金制度変更()
受取手形·売掛金	2,898	3,042	144	
棚卸資産	2,976	2,832	144	
投資有価証券	4,606	4,606	0	
その他	5,917	6,964	1,047	中国投資、年金制度変更()
資 産	22,141	22,308	166	
長期·短期借入金	1,075	1,050	25	
退職引当金	1,156	1,199	42	年金制度変更の内容 適格退職年金への移行率
その他	2,872	2,654	217	週代返職年並への多17年 - 70% 100%に引き上げ
負 債	5,104	4,904	199	過去勤務債務の償却率
株主資本	17,037	17,403	366	35% 50%に引き上げ
負債·資本合計	22,141	22,308	166	年金財政の早期健全化推進
株主資本比率	77.0 %	78.0 %		
1株当たり株主資本	1,609円	1,098円		株式分割による株式数増加

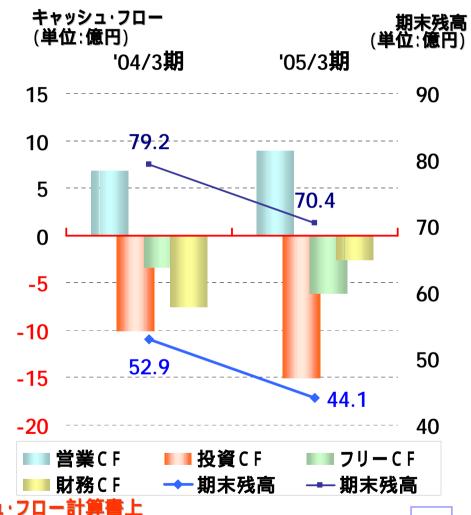


キャッシュ・フロー

- □主な資金使途
 - 投資CF中国関係投融資 400百万円 前払年金費用 549百万円 研修センター建設 140百万円 (建設仮勘定)

その他設備投資 232百万円

- 財務CF 借入金返済 25百万円 配当金 234百万円
- □3ヵ月超の預金·債券含む 資金残高(グラフ期末残高)
 - 2004/3期 79.2億円
 - 2005/3期 70.4億円



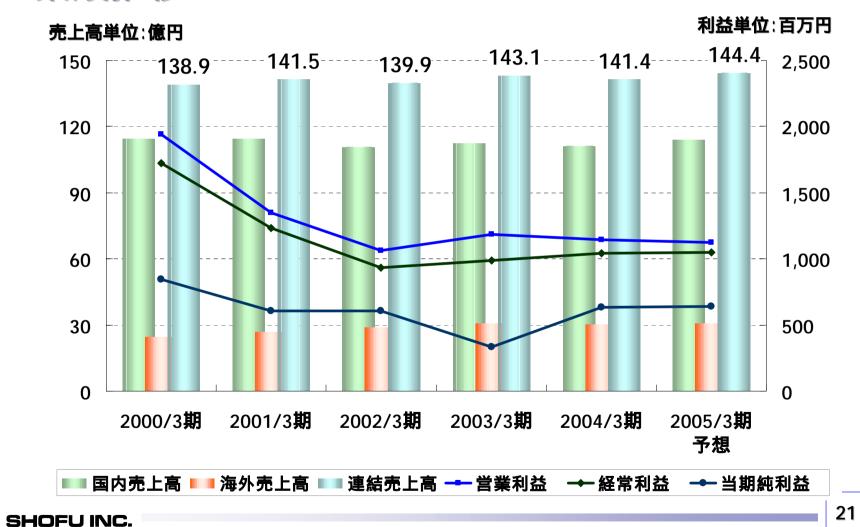
*「期末残高」は、連結キャッシュ・フロー計算書上

の「現金及び現金同等物」残高であります。

20



業績推移





⇒ 2004年3月期連結業績の概要

⇒ 2005年3月期連結業績見通し

⇒ 今後の事業環境及び中長期戦略

22



経営理念·行動指針

経営理念

▶創造的な企業活動を通じて世界の歯科医療に 貢献する

行動指針

Energisch

Mind

▶変化への挑戦

▶量より質の重視

 $\triangleright S \cdot M \cdot I \cdot L \cdot E$

Low Cost Innovation

Speed





事業環境

需要

人口の高齢化

歯科疾病の 変化

- ◆ 潜在需要はあるものの、最近の歯科医療費は伸び悩み
- ◆ 高齢者ニーズに合った歯科治療、サービスの必要性
- ◆ 齲蝕治療の減少 審美・予防・口腔衛生のウェイト上昇
- ◆ 再生医療の歯科分野への展開

政策

医療費 抑制政策

情報化の進展 ・規制強化

- ◆ 需要収縮への影響の一方、医療費抑制効果のある治療、 サービス、材料、薬品には成長の可能性
- ◆ 健康保険枠外市場の創造
- ◆ 患者の情報量増大、歯科医と患者の情報格差縮小
- ◆ 消費者意識の高まり、これに対応した規制強化

市場

供給過剰構造

D

- ◆ メーカー、流通、歯科医・技工士の過剰傾向加速
- ◆ 歯科診療所間の二極化・格差拡大の進展
- ◆ 世界的規模での業界再編
- ◆ 品質・価格・サービス競争の全面的広がり



経営の重点課題

- 強化すべき機能
 - ▶ 品質競争力 ▶ マーケティングカ ▶ 価格競争力
 - 全社目標
 - ▶ 新製品·新技術による市場の創造とシェアアップ
 - > 海外事業の拡大
 - 4つの数値目標
 - ▶ 海外売上高 30%
 ▶ コストダウン 20%
 - ▶新製品売上高 15% ▶ 国内市場でのシェアアップ

連結営業利益率10%への回復 長期的に15%を指向

____ 25



審美

ホワイトニング (変色歯漂白)

- ◆ 各種セミナーによる需要拡大へ向けた取組み
- ◆ ホームブリーチングへの取組み

矯 正

◆ 自社プランド製品化への取組み

陶 材

◆ オールセラミックス対応陶材 「ヴィンテージAL」発売 (2003年10月)

目標売上高 3年後 5億円

歯冠用 硬質レジン

- ◆前臼歯対応歯冠用硬質 レジン 「セラマージュ」発売(2004年2月)
- ◆ 国内トップブランド「ソリデックス」の改良

「セラマージュ」 目標売上高 3年後 6億円



予防 口腔衛生

PMTC

- ◆研磨材(剤)、器械など製品の充実
- ◆各種セミナーによる需要拡大
 - への取組み 関連製品売上高('04/3期) 材料 133百万円・機械 291百万円

歯周病

◆歯周病診断キットの申請

再生 医療

再生医療 支援材料

◆骨充填材の製品化 米国内においての臨床試験 国内治験を開始、3年後の製品化を 目指す

PMTC (Professional Mechanical Tooth Cleaning) (専門家による機械的歯面清掃)



既存 分野

人工歯



- ◆最高級歯「NCペラシア」による硬質レジン 歯分野でのラインアップの拡充
- ◆欧州市場向け「ベラシア」、東南アジア向け中級歯「リベラ」により人工歯市場での グローバル展開を推進中

修復充填材料

- ◆国内シェアの拡大
- ◆アジア 欧州 アメリカへと全世界展開



PRG技術: Pre-Reacted Glass-ionomerの略称 歯科用充填物などの原材料に、口腔内でフッ素を出したり、逆に周辺のフッ素を吸収したりする特性を持たせる 技術であります。

28



海外

アメリカ

ヨーロッパ

アジア

重点課題

- ◆ マーケティング機能の強化
- ◆ 新製品投入・拡販に向けた戦略的活動
- ◆ 輸出市場開拓 プラジル、メキシコ
- ◆ 器材評価機関への 活動強化
- ◆ 人工歯の本格展開
- ◆ 東欧への市場拡大
- ◆ 中国市場展開 販売拠点拡充
- ◆ インド市場の開拓

重点商品

◆ 研削·研磨材

- ◆ 人工歯「ペラシア」
- ◆ 人工歯「リベラ」
- ◆ オールセラミックス対応陶材「ヴィンテージAL」
- ◆ 前臼歯対応歯冠用硬質レジン「セラマージュ」
- ◆ コンポジット・ボンディング材(修復充填材料分野)

29



財務戦略・中期目標の考え方

利益重視の販売政策の堅持

▶ 営業利益率10%への回復と長期的に15%を指向

キャッシュ・フロー重視とバランスシートのスリム化

- > 物流改革による在庫の削減
- ▶借入金返済による金融収支の改善と資金の効率的運用
- > 年金財政の健全化推進

目標とする経営指標(3年~5年)

- ▶ 株主資本利益率 5%
- > 新製品売上高 15%~長期的に20%を指向
- ▶海外売上高 30%
- ▶ 利益還元 配当性向30%以上



中期計画(主要数值目標)

金額単位:百万円

	2004/3期 (実績)	2005/3期	2006/3期	2007/3期
売 上 高	14,141	14,443	14,741	15,029
(前期比)	(-1.2%)	(2.1%)	(2.1%)	(2.0%)
国内売上高	11,119	11,382	11,526	11,668
(前期比)	(-1.1%)	(2.4%)	(1.3%)	(1.2%)
海外売上高	3,021	3,060	3,215	3,361
(前期比)	(-1.6%)	(1.3%)	(5.1%)	(4.5%)
営業 利益	1,144	1,125	1,274	1,474
(対売上率)	(8.1%)	(7.8%)	(8.6%)	(9.8%)
経常利益	1,044	1,047	1,196	1,395
(対売上率)	(7.4%)	(7.3%)	(8.1%)	(9.3%)
当期 純利益	632	642	719	765
(対売上率)	(4.5%)	(4.4%)	(4.9%)	(5.1%)
1株当たり当期純利益	56.34円	40.53円	44.66円	47.49円
株主資本利益率	3.8%	3.7%	4.1%	4.2%
海外売上高比率	21.4%	21.2%	21.8%	22.4%

31



本資料における予想は、現時点において入手可能な情報及び将来の業績 に影響を与える不確実な要因に係る仮定を前提としています。 実際の業績は、今後様々な要因によって大き〈異なる結果となる可能性があります。

株式会社 松 風

〒605-0983 京都市東山区福稲上高松町11番地 TEL 075-561-1112 FAX 075-561-1227 URL http://www.shofu.co.jp E-MAIL ir@shofu.co.jp

お問合せ先 総合企画室

